

EFG International erzielt Rekord-Halbjahresgewinn von CHF 158 Millionen

Zürich, 31. Juli 2007 - EFG International verzeichnete in den sechs Monaten bis zum 30. Juni 2007 erneut ein Rekordergebnis. Der Reingewinn erhöhte sich gegenüber dem ersten Halbjahr 2006 um 56.9% auf CHF 158.0 Mio. Der Bruttoertrag stieg um 54.8% auf CHF 446.6 Mio. Die betreuten Kundenvermögen, inkl. angekündigte Akquisitionen, beliefen sich per 30. Juni 2007 auf CHF 86.9 Mia. Dies entspricht einem Anstieg um 45.8% gegenüber der Vorjahresperiode.

Wesentliche Elemente

Mit einem starken konsolidierten Ergebnis im ersten Halbjahr 2007 (H1 2007) wurde EFG International ihrem Ruf als dynamische Privatbank erneut gerecht:

- Der Reingewinn stieg um 56.9% gegenüber H1 2006, bzw. um 22.2% gegenüber H2 2006, auf CHF 158.0 Mio. Der den Aktionären zurechenbare Gewinn belief sich auf CHF 143.7 Mio. (+ 62.6% gegenüber H1 2006, bzw. + 24.3% gegenüber H2 2006).
- Der Bruttoertrag erhöhte sich um 54.8% gegenüber H1 2006, bzw. um 29.1% gegenüber H2 2006, auf CHF 446.6 Mio.
- Der Geschäftsaufwand, exkl. Amortisations- und Abschreibungskosten, erhöhte sich um 48.7% auf CHF 244.6 Mio., gegenüber CHF 164.5 Mio. in H1 2006.
- Das Kosten-Ertrags-Verhältnis reduzierte sich auf 54.8%, im Vergleich zu 57.0% in H1 2006, bzw. 55.6% für das gesamte Jahr 2006.
- Die Anzahl Kundenberater (Client Relationship Officers, CROs), inkl. aus angekündigten Akquisitionen, erhöhte sich gegenüber Ende 2006 um 64 auf 469. Über die letzten zwölf Monate stiessen 113 neue CROs zum Unternehmen, was einer Erhöhung um rund 32% entspricht.
- Die betreuten Kundenvermögen, inkl. aus angekündigten Akquisitionen, beliefen sich per 30. Juni 2007 auf CHF 86.9 Mia. Dies entspricht einer Erhöhung um 45.8% von CHF 59.6 Mia. per 30. Juni 2006, bzw. um 17.9% gegenüber Ende 2006.
- Akquisitionen trugen mit CHF 5.3 Mia. zu den verwalteten Kundenvermögen per 30. Juni 2007 bei. Dazu zählen die Übernahmen von PRS Group und Quesada Kapitalförfvaltning AB sowie die Akquisition von Bull Wealth Management Group.

- Unter Ausschluss der EFG International Aktien, die nicht zum Freefloat von derzeit 28.1% an der Schweizer Börse SWX zählen, beliefen sich die verwalteten Kundenvermögen, inkl. aus angekündigten Akquisitionen, per 30. Juni 2007 auf CHF 81.3 Mia.
- Die Vermögen aus dem Trust-Geschäft, erhöhten sich im Jahresvergleich um 17.4% auf CHF 7.8 Mia.
- Der Netto-Neugeldzufluss unter Einschluss neuer Kundenkredite für H1 2007 betrug CHF 8.0 Mia. (davon Kredite: CHF 1.6 Mia.). Im Vergleich dazu betrug der Netto-Neugeldzufluss in H1 2006 CHF 5.3 Mia. (davon Kredite: CHF 0.7 Mia.).
- Die Bruttogewinnmarge lag bei 1.23% der durchschnittlich verwalteten Kundenvermögen, gegenüber 1.19% in 2006.
- Die Bilanzsumme belief sich per 30. Juni 2007 auf CHF 16.9 Mia., gegenüber CHF 15.9 Mia. per Ende 2006.
- Das Eigenkapital per 30. Juni 2007 betrug CHF 2.4 Mia.

Finanzkennzahlen H1 2007

	H1 2007	% H1 2006
CROs inkl. angekündigter Akquisitionen	469	+ 32%
AUM inkl. angekündigter Akquisitionen	CHF 86.9 Mia.	+ 46%
Bruttoertrag	CHF 446.6 Mio.	+ 55%
Bruttogewinn	CHF 183.1 Mio.	+ 60%
Kosten-Ertrags-Verhältnis	54.8%	Verbessert von 57.0%
Reingewinn	CHF 158.0 Mio.	+ 57%
Den Aktionären zurechenbarer Reingewinn	CHF 143.7 Mio.	+ 63%

Zum Ergebnis

Rudy van den Steen, Chief Financial Officer, EFG International:

- “EFG International hat ihre Fähigkeit, nachhaltig und dynamisch zu wachsen, erneut unter Beweis gestellt. Wir haben im Jahresvergleich unseren Reingewinn um 57% und unsere verwalteten Kundenvermögen, inkl. angekündigter Akquisitionen, um 46% gesteigert. Dies ist ein sehr erfreuliches Ergebnis – sowohl in absoluten Zahlen als auch im Branchenvergleich.”

Übersicht Geschäftsentwicklung

Das sehr gute Resultat von EFG International in H1 2007 beruht auf einer breiten Palette strategischer Geschäftsdispositionen:

- EFG International bleibt weiterhin eine attraktive Destination für besonders talentierte Kundenberaterinnen und Kundenberater. In H1 2007 erhöhten wir die Anzahl CROs auf 466 (+ 68), bzw. auf 469 (+ 64) inkl. aus angekündigten Akquisitionen. Über die letzten zwölf Monate stiessen 113 neue CROs, inkl. aus angekündigten Akquisitionen, zu unserem Unternehmen, was einer Erhöhung um rund 32% entspricht.
- Die ausgeglichene geografische Verteilung von EFG International wirkt sich günstig auf die Geschäftsentwicklung aus. Die etablierten Geschäftsbereiche erwirtschafteten in H1 2007 über alle Regionen hinweg starke Ergebnisse. Im Schweizer Markt wurden weiterhin hohe zweistellige Zuwachsraten bei allen relevanten Leistungsindikatoren generiert; so erhöhten sich beispielsweise die verwalteten Kundenvermögen im Jahresvergleich um 26% auf CHF 23.1 Mia., und die Zahl der CROs konnte um 19% gesteigert werden. Das Ergebnis unseres Geschäfts in Asien lag im Konkurrenzvergleich am oberen Ende der Skala, mit einem Jahreszuwachs an verwalteten Kundenvermögen von über 30%. Die Anzahl CROs in Asien hat in H1 2007 um 22% zugenommen. Neuere Geschäftsbereiche zeigten ebenfalls eine gute Leistung. EFG Bank (Luxembourg) SA, die ihren Betrieb im Jahr 2006 aufnahm, verwaltete per 30. Juni 2007 Kundenvermögen in Höhe von CHF 1.2 Mia., gegenüber CHF 56 Mio. vor einem Jahr, und hat bereits die operative Gewinnschwelle erreicht.
- Ihre Nähe zu bestehenden und potenziellen Kunden ist ein Schlüsselfaktor für EFG International. Im Laufe von H1 2007 erhielten wir die behördliche Genehmigung, auf Jersey Bankdienstleistungen anzubieten. Zudem wurde uns eine umfassende Lizenz für das Wertpapier- und Investmentgeschäft auf den Cayman Islands erteilt, und wir eröffneten Vertretungen in Bahrain sowie auf den Philippinen.
- Wir haben 2006 drei Akquisitionen abgeschlossen: Capital Management Advisors, Harris Allday und Banque Monégasque de Gestion. Die Integration verläuft bei all diesen Unternehmen nach Plan, und die Geschäftsentwicklungen zeigten einen Aufwärtstrend in H1 2007. Im Falle von Capital Management Advisors wurde der Gewinn in H1 2007 im Vergleich zu den ursprünglichen Erwartungen zum Zeitpunkt der Akquisition des Unternehmens mehr als verdoppelt.
- In H1 2007 haben wir zwei Akquisitionen abgeschlossen, die insgesamt verwaltete Kundenvermögen im Umfang von CHF 3.8 Mia. umfassen: Dabei handelt es sich um die in Stockholm basierte Quesada Kapitalförvaltning - ein Wertpapierhaus, das Private-Banking-Dienstleistungen für sehr vermögende Kunden anbietet - sowie die auf Cayman und in Miami domizilierte PRS Group - ein spezialisierter Investmentmanager und Anbieter von Family-Office-Dienstleistungen.
- Mit dem Kauf, vorbehaltlich der behördlichen Genehmigungen, der Toronto-basierenden Bull Wealth Management Group im Juni 2007 lancierte EFG International den Einstieg in den kanadischen Markt. Bull Wealth Management Group ist ein unabhängiges Investmentberatungs-Unternehmen, das Kundenvermögen in Höhe von rund CHF 1.5 Mia. betreut.

- Unser Geschäftsleitungsteam wurde in H1 2007 im Zuge unseres Geschäftswachstums weiter verstärkt, so in den Bereichen strategisches Marketing und Kommunikation sowie Treasury, Risik Management und Finance.

Zum Fortschritt der Geschäftsentwicklung

Lonnie Howell, Chief Executive Officer, EFG International:

- “EFG International verzeichnete im ersten Halbjahr 2007 sehr erfreuliche Fortschritte an allen Fronten. Sämtliche Regionen trugen mit deutlich zweistelligen organischen Wachstumsraten, auf annualisierter Basis, zum Geschäftserfolg bei. Wir haben unsere Produkte und Dienstleistungen weiter verstärkt, zum Beispiel in den Bereichen Dach-Hedgefonds, strukturierte Produkte und Kredite gegen Sicherheiten. Unsere CROs haben ihre bestehenden Kundenbeziehungen weiter verbreitert und vertieft - und gleichzeitig neue angebahnt, mit bemerkenswertem Erfolg bei den Segmenten der vermögendsten Kunden.”

Ausblick

EFG International bestätigt ihre 2005 kommunizierten und die im Zuge ihres dynamischen Wachstums 2007 nach oben revidierten mittelfristigen strategischen Zielsetzungen für die nächsten zwei Jahre:

- Anzahl CROs: 540 CROs bis Ende 2007; 675 bis Ende 2008
- AUM Wachstum pro CRO: CHF 30 Mio. pro Jahr in 2007 und 2008
- Akquisitionen: CHF 10-15 Mia. pro Jahr im Zeitraum 2007-2008
- Verwaltete Kundenvermögen⁽¹⁾: CHF 93-99 Mia. in 2007; CHF 121-131 Mia. in 2008
- Bruttogewinnmarge: durchschnittlich 1.10% für 2007 und 2008
- Kosten-Ertrags-Verhältnis: 51-55% in 2007; 50-55% in 2008

(1) Inkl. Angekündigte Akquisitionen, aber exkl. EFG International Aktien, die nicht zum Freefloat von derzeit 28.1% an der Schweizer Börse SWX zählen

EFG International ist aus einer Vielzahl von Gründen zuversichtlich, ihre strategischen Zielsetzungen zu erreichen:

- CROs: Die Gangart, in der wir die Anzahl der CROs auf dem Wege des organischen Wachstums erhöhen, entspricht ganz unseren Erwartungen. Unsere Pipeline ist weiterhin gut gefüllt - so konnten wir im zweiten Quartal die Anzahl von CROs stärker erhöhen als im ersten. Wir sind daher zuversichtlich, unsere angekündigten CRO-Ziele zu erreichen, ohne Kompromisse bei der Qualität einzugehen. Dank ihrem Leistungsausweis, ihrem differenzierten Ansatz und ihrem unternehmerischen Umfeld bleibt EFG International ein attraktiver Arbeitgeber für talentierte Private Banker.

- Akquisitionen: EFG International ist ein sehr disziplinierter Käufer, mit einem eindrucklichen Erfolgsausweis bei der Akquisition und der Integration qualitativ hoch stehender, kulturell kompatibler Unternehmen. Wir sind optimistisch, unsere Zielvorgaben über die gesamte Laufzeit zu erreichen. Wir sind derzeit in Diskussion mit einigen potenziellen Objekten unterschiedlicher Grösse und aus verschiedenen Bereichen unserer strategischen Geschäftsfelder. Wir gehen davon aus, dass wir unsere Ziele für das laufende Jahr erreichen werden.

Zu Akquisitionen

Rudy van den Steen, Chief Financial Officer und Verantwortlicher für Akquisitionen, EFG International:

- “Die überbordenden Marktbedingungen in letzter Zeit haben die Bewertungen immer weiter nach oben getrieben. Wir werden uns jedoch nicht dazu hinreissen lassen, Preise zu bezahlen, die in einem späteren Stadium des Zyklus möglicherweise als überhöht betrachtet werden. Nichtsdestotrotz bieten sich nach wie vor interessante Kaufgelegenheiten, die es wert sind, sie einer genaueren Prüfung zu unterziehen. Unternehmenseigner, die ihr Geschäft verkaufen wollen, sehen EFG International weiterhin als zuträglichen Eigentümer - ohne die bürokratischen Beschränkungen vieler anderer möglicher Übernehmer.”
- Organisches Wachstum / Kundennähe: Wir sind zuversichtlich, dass wir weiterhin erhebliche Fortschritte beim organischen Wachstum erzielen können. Wir wollen unser bestehendes Geschäft weiterentwickeln und gleichzeitig neue Standorte in attraktiven Märkten eröffnen, in denen wir talentierte Kundenberater finden. In Madrid und Barcelona, Abu Dhabi, Schanghai, Bangkok sowie in Indien sind neue Vertretungen geplant. In Kanada verfügen wir mit der Akquisition von Bull Wealth Management Group über eine solide Plattform für unsere Expansionspläne in diesem Markt.
- Wachsende Anerkennung in den Segmenten der vermögendsten Kunden: Einige der kürzlich von uns übernommenen Unternehmen sind erfolgreiche Nischenplayer im Bereich der Ultra-High-Net-Worth-Individuals. Generell hilft uns unser erhöhter Bekanntheitsgrad, eine breitere Gruppe vermögender Kunden, viele mit unternehmerischem Hintergrund, zu erreichen. Zudem wenden sich unsere Kunden bei Veränderungen ihrer Lebenssituation - beispielsweise beim Verkauf eines Geschäfts - an ihren CRO, mit dem sich über die Zeit ein Vertrauensverhältnis herausgebildet hat.
- Unser Wachstums-Momentum: Die Dynamik des Wachstums schafft ganz neue Opportunitäten. Indem wir eine grosse Bandbreite strategischer Initiativen ergreifen, entstehen umso mehr attraktive Geschäftsgelegenheiten, die wir in Erfolg ummünzen können. Mit dem weiteren Wachstum erhöht sich zudem unser Bekanntheitsgrad, was wiederum zu mehr Zugkraft in unseren Märkten führt. Daraus ergeben sich erneut strategische Chancen.

Zur Marktpositionierung

Lonnie Howell, Chief Executive Officer, EFG International:

- “Wir bewegen uns in einem zunehmend begehrten Sektor, in dem traditionelle und neue Mitbewerber gleichermassen ihre Private-Wealth-Angebote auszudehnen suchen. Trotz dieser verschärften Konkurrenzsituation bleibt EFG International gut positioniert - ohne Mangel an Gelegenheiten, um auch in Zukunft aussergewöhnliches Wachstum zu erzielen.”

Disclaimer

This press release has been prepared by EFG International solely for use by you for general information only and does not contain and is not to be taken as containing any securities advice, recommendation, offer or invitation to subscribe for or purchase any securities regarding EFG International.

This press release contains specific forward-looking statements, e.g. statements, which include terms, like "believe", "assume", "expect" or similar expressions. Such forward-looking statements are subject to known and unknown risks, uncertainties and other factors, which may result in a substantial divergence between the actual results, the financial situation, and/or the development or performance of the company and those explicitly or implicitly presumed in these statements. These factors include (1) general market, macro economic, governmental and regulatory trends, (2) movements in securities markets, exchange rates and interest rates, (3) competitive pressures, (4) our ability to continue to recruit CROs, (5) our ability to implement our acquisition strategy, (6) our ability to manage our economic growth and (7) other risks and uncertainties inherent in our business. EFG International is not under any obligation to (and expressly disclaims any such obligation to) update or alter its forward-looking statements whether as a result of new information, future events or otherwise.

Kontakt

Investor Relations

+41 44 212 7377

investorrelations@efginternational.com

Media Relations

+41 44 212 7387

mediarelations@efginternational.com

EFG International

EFG International ist eine globale Privatbankengruppe mit Sitz in Zürich, die Private-Banking- und Vermögensverwaltungs-Dienstleistungen anbietet. Zurzeit sind die unter der EFG International zusammengeschlossenen Privatbanken an 44 Standorten in 30 Ländern tätig und beschäftigen mehr als 1'600 Mitarbeitende. Die Namenaktien von EFG International (EFGN) sind an der Schweizer Börse SWX kotiert. EFG International gehört zur EFG Group mit Sitz in Genf, der drittgrössten Bankengruppe der Schweiz nach BIZ-Kernkapital (Tier 1).

EFG International

Practitioners of the craft of private banking

EFG International, Bahnhofstrasse 12, 8001 Zürich, Schweiz
www.efginternational.com

Präsentation Halbjahresresultate 2007

EFG International publiziert ihre Resultate für das erste Halbjahr 2007 am Dienstag, 31. Juli 2007, um 7.00 Uhr MEZ. Um 9.00 MEZ (8.00 Uhr GMT) findet eine Analystenpräsentation in Zürich statt.

Die Resultate werden präsentiert von:

- Lawrence D. Howell, Chief Executive Officer
- Rudy van den Steen, Chief Financial Officer

Sie können die Präsentation am **SWX Swiss Exchange ConventionPoint, Selnaustrasse 30, in Zürich**, oder via **Telefonkonferenz** mitverfolgen.

Telefonkonferenz

Einwahlnummern: Schweiz: +41 91 610 56 00
Grossbritannien: +44 207 107 0611

Bitte wählen Sie sich zehn Minuten vor Beginn der Präsentation ein und verlangen Sie "EFG International Halbjahresresultate 2007".

Folienpräsentation und Medienmitteilung

Die Folienpräsentation und die Medienmitteilung sind ab 31. Juli 2007, 7.00 Uhr MEZ, unter www.efginternational.com (Investor Relations / Investor Presentations) verfügbar.

Playback der Telefonkonferenz

Eine digitale Aufnahme der Telefonkonferenz steht ab einer Stunde nach Ende der Präsentation während 48 Stunden unter den folgenden Nummern zur Verfügung:

Schweiz: +41 91 612 4330
Grossbritannien: +44 207 108 6233

Bitte wählen Sie die Konferenz-ID 371 und anschliessend die Raute-Taste #.

Financials

Key Figures as at 30 June 2007 (unaudited)

(in CHF million unless otherwise stated)	30 June 2007	31 Dec 2006	30 June 2006	Change vs. 30 June 2006	Change vs. 31 Dec 2006
Clients' Assets under Management (AUM)	85,365	69,802	53,833	59%	22%
AUM, excl. Shares of EFG International which do not form part of the current 28.1% free float of EFG International at the SWX Swiss Exchange	79,817	65,206	50,316	59%	22%
Assets under Administration	7,810	7,375	6,655	17%	6%
Number of Client Relationship Officers	466	398	323	44%	17%
Number of Employees	1,645	1,477	1,171	40%	11%

Consolidated Income Statement as at 30 June 2007 (unaudited)

(in CHF '000)	Half year ended 30 June 2007	Half year ended 31 December 2006	Half year ended 30 June 2006	Change vs. 1H06	Change vs. 2H06
Net interest income	109,023	94,255	77,860	40%	16%
Net banking fee and commission income	301,995	222,579	183,700	64%	36%
Net trading income	32,179	27,415	26,229	23%	17%
Other operating income	3,366	1,621	779	332%	108%
Net other income	35,545	29,036	27,008	32%	22%
Operating income	446,563	345,870	288,568	55%	29%
Operating expenses	(263,422)	(200,276)	(173,924)	51%	32%
Impairment losses on loans and advances					
Profit before tax	183,141	145,594	114,644	60%	26%
Income tax expense	(25,118)	(16,309)	(13,948)	80%	54%
Net profit for the period	158,023	129,285	100,696	57%	22%

Consolidated Balance Sheet as at 30 June 2007 (unaudited)

(in CHF '000)	30 June 2007	31 December 2006	Variation
ASSETS			
Cash and balances with central banks	36,815	43,540	-15%
Treasury bills and other eligible bills	742,361	826,956	-10%
Due from other banks	4,187,841	5,343,267	-22%
Other financial assets at fair-value-through-profit-or-loss	54,878	8,775	525%
Derivative financial instruments	118,680	117,584	1%
Loans and advances to customers	7,698,601	6,146,041	25%
Investment securities			
- Held-to-maturity	564,236	548,987	3%
- Available-for-sale	1,992,101	1,761,791	13%
Intangible assets	1,190,554	909,887	31%
Property, plant and equipment	38,415	34,745	11%
Deferred income tax assets	9,010	7,204	25%
Other assets	296,970	139,645	113%
Total assets	16,930,462	15,888,422	7%
LIABILITIES			
Due to other banks	858,336	675,278	27%
Derivative financial instruments	114,288	110,922	3%
Due to customers	12,504,367	11,993,888	4%
Debt securities in issue	158,017	153,390	3%
Financial liabilities at fair value	12,502		
Current income tax liabilities	37,155	17,962	107%
Deferred income tax liabilities	26,954	16,811	60%
Other liabilities	781,865	615,657	27%
Total liabilities	14,493,484	13,583,908	7%
EQUITY			
Share capital	79,263	79,263	0%
Share premium	1,338,270	1,338,270	0%
Other reserves and retained earnings	1,019,445	886,981	15%
Total shareholders' equity	2,436,978	2,304,514	6%
Total equity and liabilities	16,930,462	15,888,422	7%